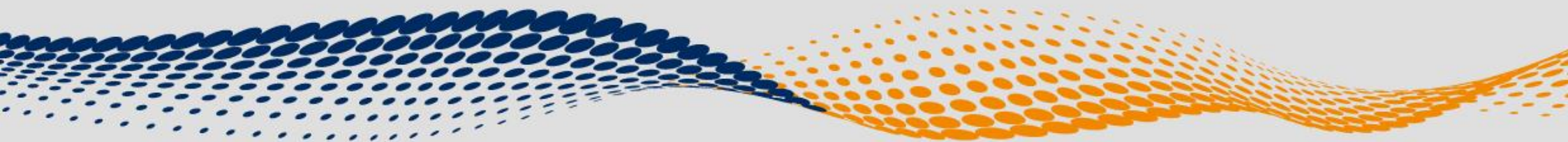




**Система и практика закупочной
деятельности компаний Группы
«Интер РАО»**





1) Организация и проведение маркетинговых исследований рынка продукции с целью расширения конкурентной среды и принятия решений в ходе закупочной деятельности;



2) Ведение единой базы нормативно-справочной информации системы снабжения Группы, в том числе единых классификаторов товаров, работ и услуг;



3) Организация работы по формированию, согласованию и утверждению годовых комплексных программ закупок в соответствии с корпоративными стандартами;



4) Организация системы экспертизы заявок на участие в закупке;



5) Организация, проведение и документальное сопровождение всех этапов конкурентных и неконкурентных закупок;



6) Формирование, согласование и контроль исполнения договоров.

Создание возможности повышения эффективности экономической деятельности посредством интеграции маркетинга и логистики

Цели снабжения

***Синергия — суммирующий эффект взаимодействия двух или более факторов, характеризующийся тем, что их действие существенно превосходит эффект каждого отдельного компонента в виде их простой суммы**

Снижение стоимости закупаемых товаров, работ и услуг при соблюдении требований по срокам и качеству полученных товаров, работ и услуг, в том числе за счет эффекта синергии* от укрупнения и централизации закупочной деятельности

Своевременное и полное обеспечение деятельности компаний Группы товарами, работами и услугами с экономически эффективным расходованием средств для непрерывного и ритмичного функционирования производственного процесса

Реализация основных целей снабжения обеспечивается за счет

- Повышения надежности поставок товаров, выполнения работ и оказания услуг
- Повышения оперативности и прозрачности закупочной деятельности
- Стимулирования формирования вокруг Группы рынка квалифицированных поставщиков, подрядчиков, исполнителей, в том числе из числа субъектов малого и среднего предпринимательства, способных обеспечивать потребности Группы
- Создание положительного имиджа Группы как покупателя товаров, работ и услуг
- Снижение уровня непроизводительного отвлечения капитала в запасы
- Снижение транспортно-логистических и складских затрат
- Минимизация рисков закупочной деятельности
- Повышение доступности закупок для субъектов малого и среднего предпринимательства, в соответствии с требованиями действующего законодательства



Единая электронная
торговая площадка



ТЭК-Торг
электронная торговая площадка

В целях соблюдения требований, предъявляемых к проведению закупок, а также для концентрации всех закупок в Группе на электронных торговых площадках – используются Электронные торговые площадки (ЭТП) [ТЭК-Торг](#) и [Росэлторг](#).

Системы электронных торгов ТЭК-Торг и Росэлторг позволяют проводить полный комплекс конкурентных процедур по покупке и реализации товаров, работ и услуг предприятий и организаций при этом они полностью соответствуют требованиям действующего российского законодательства, а проведение торгов на указанных ЭТП позволяют обеспечить открытость, прозрачность проводимых закупок и оперативно проводить торги с минимальными затратами.

Принципы отбора участников

Равноправие, справедливость, отсутствие дискриминации и необоснованных ограничений конкуренции

Отсутствие ограничения допуска к участию в закупке путем установления неизмеряемых требований

Установление практически неограниченного круга участников закупки

Запрет на предъявление требований и осуществление оценки заявок по критериям, которые не указаны в документации

**Предсказуемость и относительная
прозрачность процедуры закупки**

Типовые обязательные требования к участникам закупки

Соответствие Участника закупки требованиям, устанавливаемым в соответствии с действующим законодательством

- Наличие лицензии

Не приостановление деятельности Участника

- Ч. 1 ст. 3.2. КоАП РФ

Разрешающие документы на осуществление видов деятельности

- Наличие СРО

Типовые обязательные требования к участникам закупки

Отсутствие задолженности по налогам, сборам и т.д.

- Форма справки утверждена приказом Минфина России от 20.01.2017 № ММВ-7-8/20@;
- Размер задолженности не более 25% от БСА.

Участник не должен не являться организацией, на имущество которой наложен арест

- Арест имущества – мера, применяемая в качестве способа обеспечения исполнения решения о взыскании налога

Показатели финансово-хозяйственной деятельности свидетельствуют о платежеспособности и финансовой устойчивости

- Методика проведения экспертизы финансово-экономической устойчивости

Типовые обязательные требования к участникам закупки

Наличие опыта

- Наличие за последние 2 года не менее 2-х аналогичных договоров стоимостью не менее 50% НМЦ

Наличие квалифицированного персонала, производственных мощностей, технологий

- Требования описываются в Техническом задании

Деловая репутация

- Методика оценки деловой репутации контрагентов – резидентов РФ

Стоп-факторы



Банкротство



Внесение в Реестр недобросовестных поставщиков



Ликвидация



Предоставление заведомо ложных сведений



Дисквалификация генерального директора



Наличие 3-х и более риск-факторов



Отсутствие гарантийного письма

Риск-факторы



Недобросовестное исполнение договорных обязательств



Наличие негативной арбитражной практики



Массовый адрес



Массовый генеральный директор



Дата регистрации



Негативная информация о генеральном директоре



Негативная информация о деловой репутации



Не сдача налоговой отчетности более 1 года



**ИНТЕР
РАО ЕЭС**

энергия без границ

СПАСИБО ЗА ВНИМАНИЕ!

